

O que você vai encontrar nesse artigo:

- Explicação da funcionalidade promoção
- Como criar uma nova promoção

Uma promoção permite que você efetue um desconto para um cliente de forma clara e sem alterar os valores dos planos.

Veja abaixo como funciona o fluxo de operação de uma promoção.

1. Você cadastra a combinação desejada de planos para aplicar o desconto quando o cliente for cadastrado nos planos que casam com a promoção
2. Ao abrir a tela do cliente, o sistema verifica se os planos ativos cadastrados casam na promoção
3. Se o cliente se encaixa, então o sistema automaticamente aplica os descontos configurados.

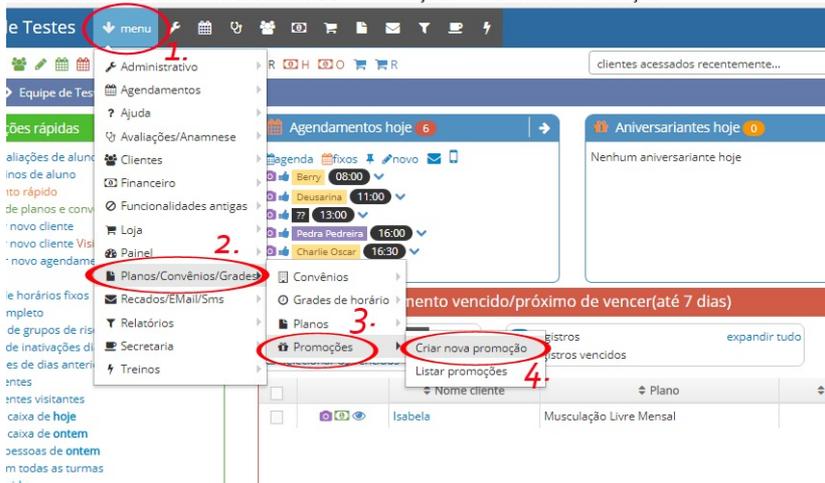
A vantagem disso é que você **não precisa alterar o valor normal** do plano **nem cadastrar planos especiais** com diversas combinações de valores para planos, etc.

Manipular descontos dessa forma ajuda muito, pois:

- simplifica a administração, deixando mais claro os descontos do cliente
- permite que o desconto trabalhe em cima da soma dos valores da mensalidade de forma independente
- simplifica o reajuste de valores de planos, sendo necessário alterar em poucos cadastros. No cadastro do plano e da promoção somente

Para cadastrar siga os passos abaixo:

Vá até MENU -> PLANOS/CONVÊNIOS/GRADU -> PROMOÇÕES -> CRIAR NOVA PROMOÇÃO



Em seguida, preencha o campo com o título que deseja e ao lado com a categoria ou plano que essa promoção irá validar, preencha também o valor de desconto e clique em CRIAR PROMOÇÃO.
OBS: os valores podem ser calculados em porcentagem ou em valor cheio.

	Quando um cliente estiver em um plano da categoria...	...ou no plano...	...aplique esse valor de desconto na mensalidade do plano.
1	<input type="text"/>	<input type="text"/>	\$ <input type="text"/>
2	<input type="text"/>	<input type="text"/>	\$ <input type="text"/>
3	<input type="text"/>	<input type="text"/>	\$ <input type="text"/>
4	<input type="text"/>	<input type="text"/>	\$ <input type="text"/>
5	<input type="text"/>	<input type="text"/>	\$ <input type="text"/>

SEGUIE ABAIXO UM EXEMPLO DE PROMOÇÃO:

Você deseja que quando o cliente estiver cadastrado em um plano da categoria Ginástica e outro da categoria Musculação, esse cliente tenha um desconto de R\$ 20,00 no plano da categoria Musculação. Para cadastrar uma promoção com esse comportamento, você deve deixar os valores cadastrados na tabela de descontos como abaixo:

Quando um cliente estiver em um plano da categoria...	...ou no plano...	...aplique esse valor de desconto na mensalidade do plano.
Musculação		20.0
Ginástica		0.0

Dessa forma, quando a tela do cliente for acessada e seus planos cadastrados se encaixarem nessa combinação, um alerta será exibido na tela comunicando sobre os descontos permitidos.

Mais observações:

- É possível operar em categoria de plano ou plano pra cada promoção item.
- Cadastre novas categorias de planos se necessário, para clareza da promoção e para evitar colisão de promoções.
- Inclua até 5 combinações de categorias e planos. Normalmente duas é suficiente.

Em caso de dúvidas ou dificuldades, não deixe de entrar em contato com o suporte através de:

e-mail: suporte@mobilemind.com.br

cel: (54) 9 9900 8894

whatsapp: (54) 9 9900 8894

fixo: (54) 3055-3222