ARTIGO: 11637 4Gym - Criar uma nova promoção Olá!

O quê você vai encontrar nesse artigo:

- Explicação da funcionalidade promoção
- Como criar uma nova promoção

Uma promoção permite que você efetue um desconto para um cliente de forma clara e sem alterar os valores dos planos.

Veia abaixo como funciona o fluxo de operação de uma promoção.

Você cadastra a combinação desejada de planos para aplicar o desconto quando o cliente for cadastrado nos planos que casam com a promoção 1.

Ao abrir a tela do cliente, o sistema verifica se os planos ativos cadastrados casam na promoção 2

3. Se o cliente se encaixa, então o sistema automaticamente aplica os descontos configurados.

A vantagem disso é que você não precisa alterar o valor normal do plano nem cadastrar planos especiais com diversas combinações de valores para planos, etc.

Manipular descontos dessa forma ajuda muito, pois:

- simplifica a administração, deixando mais claro os descontos do cliente
- permite que o desconto trabalhe em cima da soma dos valores daas mensalidade de forma independente
 simplifica o reajuste de valores de planos, sendo necessário alterar em poucos cadastros. No cadastro do plano e da promoção somente

Para cadastrar siga os passos abaixo:

Vá até MENU -> PLANOS/CONVÊNIOS/GRADE -> PROMOÇÕES -> CRIAR NOVA PROMOÇÃO

le Testes 🌔	🔸 menu 🕨 🏥 🤨	1	i 🗉 🛒 🖬	⊠ ₹ ₽ %			
* / * *	& Administrativo	Þ	R 🖸 H 🙆 O 📜)	R		clientes acessados recenteme	nte
Equipe de Tes	Agendamentos	*					
ões rápidas	9 Avaliações/Anamnese	•	Agendamentos	s hoje 👩	>	🍈 Aniversariantes hoje 🕻)
aliações de aluno inos de aluno ito rápido de planos e conv novo cliente novo cliente Visi novo agendame le horários fixos	 Clientes Enanceiro Funcionalidades antigas Loja Painel Planos/Convênios/Grade Recados/EMail/Sms 		Bagenda Efixos I de Berry (08:00) de Deusarina (11:00) de 72 (13:00) de Charlie Oscar (1 Convênios O Grades de horár		óximo c	Nenhum aniversariante hoje	
mpleto de grupos de ris de inativações di es de dias anteri entes	 ▼ Relatórios ➡ Secretaria ♥ Treinos 		Planos 3.	Criar nova promoção Listar promoções	gistros Istros v	expa encidos	ndir tudo
entes visitantes caixa de hoje caixa de ontem pessoas de ontem m todas as turma	1 5		000	Nome cliente Isabela	Muscula	◆ Plano ição Livre Mensal	*

Em seguida, preencha o campo com o título que deseja e ao lado com a categoria ou plano que essa promoção irá validar, preencha também o valor de desconto e clique em CRIAR PROMOÇÃO. OBS: os valores podem ser calculados em porcentagem ou em valor cheio.

Remaindo

ւ = 🗉 🎍 📽 🖋 🏥 🏥 😳 🗮 방 양 R ୨୮ ୨၉ ୨ጽ ፬ ዘ ፬ 0	R	clientes acessados recentemente	x 🔻 selecion	selecione um cliente (busca rápida)		
🗰 🕨 Planos/convênios/grades 🕨 Criar nova promoção			0 0) 🖉 🕘 🛑 abrir 🏨 🖵	ajuda	
Criar nova promoção						
voltar para Listagem de promoções						
A promoção é um recurso poderoso para aplicar desco Leia mais abaixo nessa página para entender como a p	ntos. romoção funciona e u	m exemplo de utilização!				
ítulo da promoção	Quando u categoria.	m cliente estiver em um plano da ou no plano		aplique esse valor de desconto ensalidade do plano.	na	
álido até a data (opcional)	1	•	٣	\$		
omo manipular o valor que você inserir nos campos	2	▼	•	\$		
) Calcular o valor como percentual de desconto no plano e aplicar esconto) Aplicar o valor em reais como desconto diretamente no valor do	3	▼	Ŧ	\$		
lano	4	▼	•	\$		
	5	•	•	\$		

SEGUE ABAIXO UM EXEMPLO DE PROMOÇÃO:

Você deseja que quando o cliente estiver cadastrado em um plano da categoria Ginástica e outro da categoria Musculação, esse cliente tenha um desconto de R\$ 20,00 no plano da categoria Musculação. Para cadastrar uma promoção com esse comportamento, você deve deixar os valores cadastrados na tabela de descontos como abaixo:

Quando um cliente estiver em um plano da categoria	ou no plano	aplique esse valor de desconto na mensalidade do plano.
Musculação × •	•	20.0
Ginástica × •		0.0

Dessa forma, quando a tela do cliente for acessada e seus planos cadastrados se encaixarem nessa combinação, um alerta será exibido na tela comunicando sobre os descontos permitidos.

Mais observações:

• É possível operar em categoria de plano ou plano pra cada promoção item.

Cadastre lovas categorias de planos se necessário, para clareza da promoção e para evitar colisão de promoções.
 Inclua até 5 combinações de categorias e planos. Normalmente duas é suficiente.

Em caso de dúvidas ou dificuldades, não deixe de entrar em contato om o suporte através de: e-mail: suporte@mobilemind.com.br cel: (54) 9 9900 8894

whatsapp: (54) 9 9900 8894 fixo: (54) 3055-3222